



Mari

Nimi: Mari Päiväniemi

Asuinpaikka: Helsinki

Perhe: Ville 37, Siiri 9, Liina 8 ja Harmi-koira 2v.

Työ: lukiossa tein ammatinvalintakokeen ja parhaiten minulle sopivin ammatti oli sirkuksenjohtaja. Koulutukseltani olen kättilö, mutta yrittäjänä koen olevani se sirkuksenjohtaja

Lempparikarkki: Maitosuklaa

Tyylikkäintä mitä olen tehnyt: Tyylikkäitä tekoja minulla ei taida olla, mutta itseni nolaamisen osaan erittäin hyvin. Ehkä voi sanoa, että tyylikkäästi hoidin tilanteen, jossa seisoin uimapuku kädessä hotellin hississä, kun hissiin astui Suomen kulttuuriministeri ja tilaa hänelle tehdessä tipautin pyyhkeen ympäriltäni...

En ikinä...: jaksaisi juosta puolimaratonia (vastaan tämän siksi, että olen vannonut etten koskaan ota koiraa tai ala yrittäjäksi. Jospa söisin sanani myös tuon juoksemisen suhteen)

Moni ei tiedä että minä: olen ollut mukana hoitamassa vasikan syntymää.

1. Kuinka kauan olet ollut House of Lolalla Mari, ja minkälainen oli ensimmäinen kontaktisi meihin?

En tiedä löysikö House of Lola minut vai minä Lolan, mutta tapasimme ensimmäisen kerran keväällä 2014 messuilla. Se oli rakkautta ensisilmäyksellä. Ihastuin sekä Lolan vaatteisiin että tunnelmaan ja ihmisiin. Joten suurella ilolla aloitin myyjänä syksyllä 2014, kun House of Lola aloitti Suomessa.

2. Mikä sai sinut ryhtymään myyjäksi?

Olin jo vuosien ajan ollut aktiivinen kotikutsuemäntä ja -vieras. Tiesin siis, että kotikutsut on tapa, jolla itse tykkään shoppailla ja saa samalla tavata ystäviä. Myyjän työtä en ollut aikaisemmin edes miettinyt. House of Lola oli kuitenkin jotain sellaista, missä halusin olla mukana. Eikä lisätienistit tietenkään olleet huono ajatus ;)

3. Olet myyjä ja myös Tiiminvetäjä. Mitä kuuluu Tiiminvetäjän tehtäviin Lolalla?

Tiiminvetäjän ensimmäinen tehtävä oli alkaa kokoamaan omaa myyjätiimiä. Silmät ja korvat auki, olisiko tuntemastani kavereista tai uudesta tuttavuudestani Lola-myyjäksi. Tiiminvetäjä haastattelee myyjäehdokkaan ja kertoo millaista on Lola-myyjän työ. Uuden myyjän perehdytys ja auttaminen alkuun on tärkeä tehtävä. Kauden aikana tiiminvetäjä seuraa oman tiimin fiiliksiä, kannustaa ja tukee. Tiiminvetäjänä voin olla myyjille kuin isosisko, mikä on hauskaa, koska minulla ei ole omia siskoja.

4. Kun tapaat jonkun, joka miettii Lola myyjäksi alkamista, mitä sanot hänelle?

Tule mukaan! Meillä on upea Lolattarien joukko Suomessa ja mukaan mahtuu. Aloitettuani myyjänä, olen tavannut kavereita, joita en ollut vuosiin tavannut ja nyt Lola-kutsut olivat hyvä syy taas tavata. Olen saanut uusia ystäviä ja ympärillä on vahva tukiverkko. Tämä on hauska tapa tienata vähän extraa ja vuoden jälkeen voi palkita itsensä vaikka pienellä matkalla ;)

5. Viimeinen kysymys, klassikko: Mikä vaate on suosikkisi kevätmallistostamme ja sitten haluamme tietysti tietää myös kaikkien aikojen suosikki Lola vaatteesi?

Ocean robe long oli takki, jonka ensinäkemällä tyrmäsin täysin. Minulta meni pitkään ennen kuin edes sovitin itse takkia. Mutta kun kutsuilla näin miten hyvälle se näytti vieraiden päällä, rohkenin itsekin sovittamaan ja takista tulikin kauden suursuosikkini :)

Kaiken takana on Make a wish dress eli Turva-mekko. Ehkä se mekko varmisti päätökseni ryhtyä Lola-myyjäksi. Turva.-mekko nimen olen antanut mekolle, koska siinä on aina turvallista olla. Se tuntuu hyvälle, ei tarvitse miettiä näkykö ylimääräisiä muhkuroita, se ei purista koskaan. Tämä mekko päällä voi olla melkein missä vain.

[Spotify by Mari!](#)

Thank you so much Mari! //Lola☺

× house of lola ×